

## ABSTRAK

PT. "X" adalah distributor obat-obatan dari beberapa pabrikan untuk daerah Jawa Timur dan kegiatan utama dari perusahaan ini adalah penjualan. Sistem Informasi Penjualan yang digunakan oleh perusahaan saat ini adalah secara manual. Pencatatan penjualan secara manual sering menyulitkan pimpinan dalam pembuatan kebijaksanaan dan keputusan karena informasi penjualan yang dibutuhkan tidak dapat diperoleh sewaktu-waktu dan sering terjadi kesalahan. Kemampuan manusia yang terbatas dalam menyelesaikan semua kegiatan pencatatan merupakan suatu hambatan untuk memperoleh laporan penjualan secara cepat. Laporan yang diperoleh secara lambat sangat berpengaruh pada kebijaksanaan yang harus ditetapkan oleh pimpinan jika terjadi perubahan pasar secara cepat. Pencatatan penjualan yang dilakukan berulang-ulang juga dapat menimbulkan terjadinya kesalahan pada laporan yang dihasilkan tersebut. Laporan yang salah dapat berakibat buruk bagi perusahaan karena laporan tersebut digunakan sebagai informasi dalam pengambilan keputusan dan perencanaan penjualan.

Salah satu alternatif untuk memecahkan masalah tersebut adalah dengan merancang Sistem Informasi Penjualan dengan peralatan komputer. Dengan kemampuan komputer maka laporan-laporan yang dihasilkan dapat diperoleh dengan cepat, sewaktu-waktu dan memperkecil terjadinya kesalahan. Sistem Informasi Penjualan yang baru dapat mengurangi pengulangan pencatatan penjualan. Pimpinan dapat membuat keputusan dengan cepat jika terjadi perubahan pasar yang cepat. Informasi Penjualan pada bagian gudang dapat menentukan jumlah persediaan dengan cepat dan tepat sehingga memudahkan pengawasan mutasi barang. Data pengambilan dan pengembalian barang oleh sales langsung diterima oleh bagian-bagian yang terkait dengan benar. Pada bagian penjualan dapat diperoleh informasi jumlah piutang pelanggan dengan tepat dan menghindari keterlambatan tagihan piutang pada pelanggan. Laporan pembelian tiap pelanggan dalam satu tahun dapat diperoleh dengan jelas sehingga mempermudah perusahaan dalam pembagian bonus tahunan. Estimasi penjualan yang dihasilkan dapat mendekati kebenaran sehingga penumpukan barang digudang dapat dihindarkan. Bagian Pembukuan dapat menghasilkan laporan penjualan tunai/kredit, laporan pembayaran, jumlah kas dengan akurat. Kartu persediaan yang digunakan untuk mengawasi mutasi barang di gudang dapat diperoleh sewaktu-waktu dan benar.