

ABSTRAK

Penjualan tunai adalah penjualan yang dilaksanakan perusahaan dengan cara mewajibkan pembeli melaksanakan pembayaran harga terlebih dahulu sebelum barang diserahkan oleh perusahaan kepada pembeli. Pengendalian intern meliputi struktur suatu organisasi dan semua metode-metode yang terkoordinir serta ukuran-ukuran yang ditetapkan didalam suatu perusahaan untuk tujuan menjaga keamanan harta kekayaan milik perusahaan, memeriksa ketetapan dan kebenaran data akuntansi, meningkatkan efisiensi operasi kegiatan dan mendorong ditaatinya kebijaksanaan-kebijaksanaan manajemen yang ditetapkan. Untuk mengevaluasi pengendalian intern penjualan tunai pada UD. Puduk Jaya Wonogiri Jawa Tengah tersebut.

Objek penelitian ini adalah UD. PUDAK JAYA WONOGIRI JAWA TENGAH. UD. PUDAK JAYA merupakan usaha dagang yang memproduksi bahan bangunan. Untuk melakukan penelitian, peneliti mengobservasi kegiatan penjualan tunai khususnya pada kas yang dilakukan oleh UD. Puduk Jaya Wonogiri Jawa Tengah dan melakukan wawancara pada pihak yang bersangkutan.

Penyusunan pengendalian intern pada penjualan tunai dengan menggunakan wawancara dan menganalisis sistem pengendalian pada penjualan tunai. Hasil yang diperoleh dari peneliti melalui penerapan COSO (*Committee of Sponsoring Organizations*), berupa sistem pengendalian intern pada penjualan tunai yang tidak maksimal.

Sebaiknya dilakukan perbaikan atas masalah yang sedang terjadi dengan mengevaluasi sistem pengendalian intern pada penjualan tunai agar tidak terjadi penyelewengan pada kas dan melakukan perubahan sistem pengendalian agar lebih maksimal ditahun yang akan datang.

Kata Kunci : Pengendalian Intern, Penjualan Tunai