

ABSTRAK

Nama Mahasiswa : Reni

Skripsi

Analisis dan Perancangan Sistem Informasi Akuntansi Pada Siklus Penjualan Untuk Meningkatkan Pengendalian Internal di CV.Lucky Maju Jaya Surabaya (studi kasus pada perusahaan dagang distributor buah impor)

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis dan merancang Sistem Informasi Akuntansi pada siklus penjualan untuk meningkatkan pengendalian internal yang ada di perusahaan distributor buah di Surabaya. Penelitian ini menggunakan metode kualitatif dengan obyek penelitian CV.Lucky Maju Jaya yang menjual buah impor di Surabaya. Sumber data yang diperoleh dalam penelitian ini melalui wawancara, observasi dan dokumentasi.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa di CV.Lucky Maju Jaya penerapan pengendalian belum maksimal oleh karena itu masih perlu untuk ditingkatkan. Permasalahan yang terjadi di CV.Lucky Maju Jaya adalah kurangnya efisiensi pada sistem bagian penjualan tunai maupun kredit dimana nota konvesional dicatat secara manual kemudian satu hari berikutnya diinput ke sistem komputer menggunakan software. Permasalahan kedua adalah pembayaran non-tunai tidak memiliki umur piutang dan batasan kredit yang jelas. Permasalahan yang ketiga sering terjadinya revisi nota penjualan. Permasalahan keempat tidak adanya batasan kerja yang jelas hal ini terlihat dari bagian marketing masih bisa melakukan penagihan ke pelanggan. Peneliti memberikan usulan untuk merancang sistem informasi akuntansi dimulai dengan usulan penjualan kredit yang terotorisasi dan membuat usulan dokumen yang memadai untuk meningkatkan pengendalian internal.

Kata Kunci : Analisis Sistem Informasi Akuntansi, siklus penjualan, pengendalian internal

ABSTRACT

Nama Mahasiswa : Reni

Skripsi

Analisis dan Perancangan Sistem Informasi Akuntansi Pada Siklus Penjualan Untuk Meningkatkan Pengendalian Internal di CV.Lucky Maju Jaya Surabaya (studi kaus pada perusahaan dagang distributor buah impor)

This study aims to analyze and design the Accounting Information System in the sales cycle to improve internal control in fruit distribution companies in Surabaya. This study uses a qualitative method with the object of research CV. Lucky Maju Jaya which sells imported fruit in Surabaya. Sources of data obtained in this study through interviews, observation and documentation.

The results of this study pointed out that at CV. Lucky Maju Jaya the application of control has not been maximized therefore it still needs to be improved. Problems that occur at CV. Lucky Maju Jaya is the lack of efficiency in the system of cash and credit sales where the conventional notes are recorded manually and then the next day is inputted to a computer system using software. The second problem is that non-cash payments do not have the age of receivables and clear credit limits. The third problem is often the revision of the sales note. The fourth problem is that there is no work limitation, which is clearly seen from the marketing department, which is still able to collect customers. Researchers propose to design an accounting information system starting with the proposed credit sales that are authorized and make an adequate document proposal to improve internal control.

Keywords: *Accounting Information System Analysis, sales cycle, internal control*